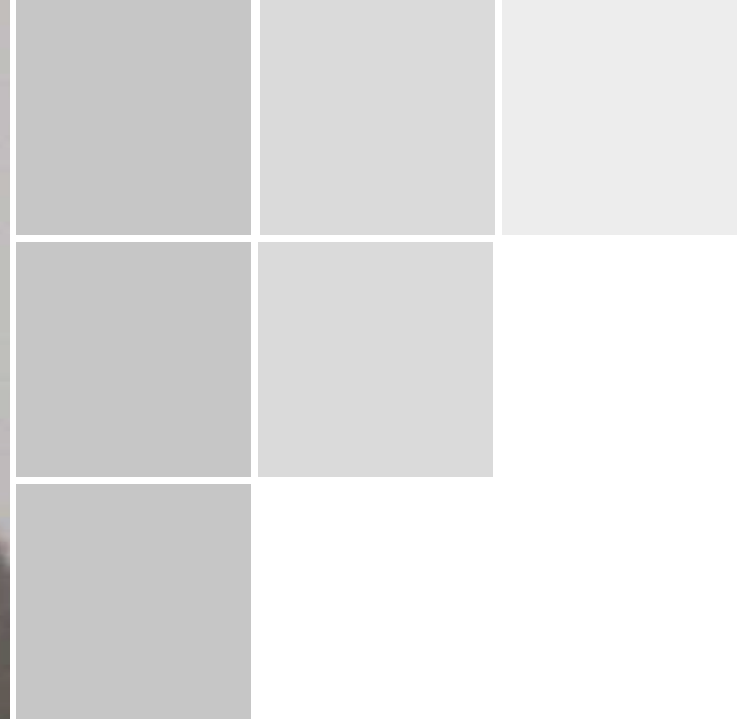


GESTIÓN CLÍNICA ODONTOLÓGICA



Coach, formadora, consultora, conferenciante
CEO y fundadora de COACHING DENTAL.

Máster Internacional en Coaching & Business, en colaboración con Euncet Business School y con titulación de la Universidad Politécnica de Cataluña (UPC).

Filosofía transpersonal, integración de PNL e inteligencia emocional.

Programa propio de formación Business Consulting específico para el entorno de la Clínica Odontológica, impartido en diversos Colegios de Odontólogos y Estomatólogos de España.

Dictante de cursos en la Universidad de Barcelona (UB) y Universidad Internacional de Cataluña (UIC) en el Máster de Ortodoncia.

Colaboradora docente en el Máster de Ortodoncia de la Universidad de Barcelona (UB).

Ponente en el Máster de Implantología de la Universidad de Córdoba.

Colaboradora docente para Grado en Odontología en la Universidad de Barcelona (UB).

Colaboradora docente en el Máster de Medicina Estética

Ponente en diversos Congresos de Odontología y Medicina

Más 20 años involucrada en el crecimiento personal.

Belinda de Selys



La situación actual precisa de retos que las clínicas dentales deben saber afrontar nuevos objetivos. Es hora de cambiar los paradigmas obsoletos, y renovar la visión en la gestión clínica para la mejora y el crecimiento tanto personal como profesional.

Una gestión en la que todo el equipo desarrolle la misma filosofía de trabajo.

El paciente es el foco donde deben converger todas las atenciones para satisfacerlo.

Descripción



Optimizar los resultados trabajando con metodologías y herramientas de mejora inmediata.

Experimentar para favorecer la integración de los conocimientos

Desarrollar capacidades de gestión de equipo con el fin de aumentar y mejorar la implicación del equipo humano de la clínica dental

Diferenciarse con herramientas de comunicación efectivas para la excelencia en el trato al paciente

Aprender a establecer pautas de trabajo eficaces y que permitan mejorar la gestión.

Mejorar la aceptación de tratamientos, por consiguiente la optimización de los resultados

Objetivos

Módulos	Descripción
1. Gestión y organización de la Clínica	<p>Conseguir disponer de una visión estratégica para adquirir, implementar y desarrollar las competencias profesionales en el ámbito de la gestión del centro odontológico</p> <p>Integrar una innovadora gestión de la clínica dental de una manera fácil y práctica.</p>
2. Gestión en Gabinete	<p>El módulo tiene como objetivo mejorar la calidad de gestión y conseguir la excelencia en el trato al paciente.</p> <p>Mejorar el rendimiento de los profesionales y colaboradores de la clínica.</p> <p>Conocer las pautas de una comunicación efectiva con sus pacientes y que además repercuta en más pacientes referidos.</p>
3. Gestión y motivación del equipo de trabajo	<p>Gestionar de una manera eficiente las funciones de cada uno de los miembros del equipo.</p> <p>Motivación para que los profesionales den un nuevo impulso a sus tareas diarias reduciendo las fricciones y con la finalidad última de vencer la resistencia al cambio.</p>

**Apoyo durante la formación y documentación incluida

Módulos



Odontólogos y Estomatólogos
Propietarios, Gestores y Directores de centros odontológicos
Auxiliar y personal de la clínica

Dirigido a

Inscripciones:

cursos@coachingdental.org

T- 629 268 709

Fechas

21 de Octubre

18 de Noviembre

16 de Diciembre

Horario

10:00h a 14:00h y de 15:30 h a 18:30 h

Lugar de celebración

COEC BARCELONA - Trav. de Gracia 93-95



Derechos de inscripción

- Cuota general módulos sueltos: 320 €
- Cuota general 3 módulos: 840 €
- DESCUENTO 10%: Dos inscripciones o más de la misma clínica
- Incluidos los coffee-break
- Es imprescindible abonar la cuota para formalizar su inscripción y así garantizar su plaza
- Plazas limitadas por orden de inscripción
- Formación bonificable* – (consultar condiciones)